



Sinustako Tiiminvetäjä?

Ilman muuta.

Jos tahdot tienata jo tänään ja toteuttaa haaveesi huomenna, ryhdy Tiiminvetäjäksi. Rakenna oma tulevaisuutesi. Iloitset joka hetkestä.

MAKE MONEY TODAY
AND FULFIL YOUR DREAMS TOMORROW™



Ryhdy sivutoimiseksi yrittäjäksi



Kenestä voi tulla Tiiminvetäjä?

Tiiminvetäjäksi Oriflamessa pääsee jokainen rehellinen ja yritteliäs edustaja, jolla on vähintään viiden hengen ryhmä.

Edellytys on, että ryhmä on itse rekrytoitu, ja että se yhdessä myy ensin vähintään 1000 kampanjapisteen verran (vaatii noin 1300 euron myyntiä esitehinnoilla, riippuen edustajan alennusprosentista) ja seuraavalla myyntijaksolla vähintään 825 kampanjapisteen verran (vaatii noin 1100 euroa esitehinnoilla, riippuen edustajan alennusprosentista).

Sen jälkeen ei tarvitakaan muuta kuin päätös, ilmoitus Oriflammelle ja Y-tunnuksen hankinta. Ohjeet ja lomakkeen y-tunnuksen hakemista varten löydät netistä osoitteesta www.ytj.fi. Muista rastittaa kohta *ennakkoperintärekisteri*.

Jos etenet Tiiminvetäjäksi viidessä jaksossa siitä kun teit itse ensimmäisen tilauksesi, saat 120 euroa *nopean etenijän* bonuksena.

Noustessasi 1. kerran Tiiminvetäjäksi, saat 100 euron nousubonuksen.

**Näytät hyvältä,
tienaat ja pidät
hauskaa**

Mitä Tiiminvetäjä tekee?

Tiiminvetäjä ohjaa oman ryhmänsä toimintaa ja kasvattaa myyjiensä määrää. Mitä isompi ryhmä, sitä paremmat ansiot Tiiminvetäjällä on, sillä hän ansaitsee provisiota jokaisen ryhmäänsä kuuluvan myynnistä.

Käytännössä työ on yhteydenpitoa ja tiedonvälittämistä, konttorin ja oman ryhmän välisenä linkkinä toimimista, jaksoiltoja ja paljon hauskanpitoa.

Tiiminvetäjänä menestyy itsenäinen ja oma-aloitteinen mies tai nainen. Yhteistyökyky ja positiivinen elämänsenne auttavat tavoitteiden saavuttamisessa.

Esimieskokemusta ei tarvitse olla. Halutessasi pääset Oriflame-yrittäjäkouluun, joka on etäopiskelua ja kestää noin puoli vuotta. Sen suorittamalla saat koko joukon lisää valmiuksia.

Oriflame on riskitön ja rehellinen tie menestykseen

Mitä Tiiminvetäjä tienaa?

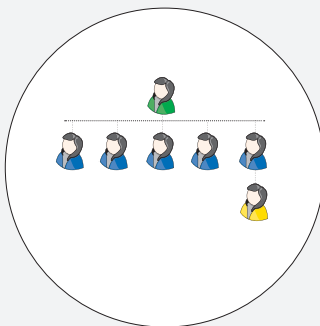
Tiiminvetäjä ansaitsee provisiota ryhmänsä myynnistä, alimmillaan 4,5 % ja ylimmillään 9 %.

Matalampi 4,5 % proviisio maksetaan Tiiminvetäjän omasta myynnistä sekä niiden ryhmän jäsenten myynnistä, jotka ovat tulleet ryhmään jonkun toisen kuin Tiiminvetäjän itsensä rekrytoimina (niin sanotut epäsuorat rekryytit).

Tiiminvetäjää palkitaan suorista rekryyteistä. Niinpä hänen provisionsa niiden ihmisten myynnistä, jotka hän on itse tuonut ryhmäänsä, on kaksinkertainen, eli 9 %.

ESIMERKKI 1, TIIMINVETÄJÄ

Oman ryhmän myynti 1.050 kp.



Oma myynti 4,5 %
= 150 kp = 6,75 €

Suorat rekryytit 9,0 %
= 5 × 150 kp = 750 kp = 67,50 €

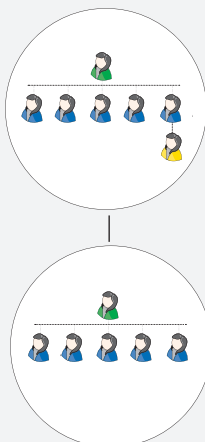
Epäsuorat rekryytit 4,5 %
= 150 kp = 6,75 €

YHTEENSÄ 81€

Ryhmä kasvaa, asiakaskunta kasvaa, myynti kasvaa ja Tiiminvetäjä löytää ryhmäänsä Tiina Tulokkaan, joka perustaa oman ryhmän. Tilanne muuttuu, sillä nyt Tiiminvetäjämme alkaa saada 6 %:n alaryhmäkorvausta Tiina Tulokkaan ryhmän myynnistä.

ESIMERKKI 2, TIIMINVETÄJÄ

Oman ryhmän myynti 1.050 kp.
Lisäksi alaryhmän myynti 750 kp.



Oma myynti 4,5 %
= 150 kp = 6,75 €

Suorat rekryytit 9,0 %
= 5 × 150 kp = 750 kp = 67,50 €

Epäsuorat rekryytit 4,5 %
= 150 kp = 6,75 €

Suora alaryhmä 6,0 %
750 kp × 6 % = 45 €

YHTEENSÄ 126€

Noustessasi 1. kerran Senior Tiiminvetäjäksi saat myös 100 euron nousubonusen.

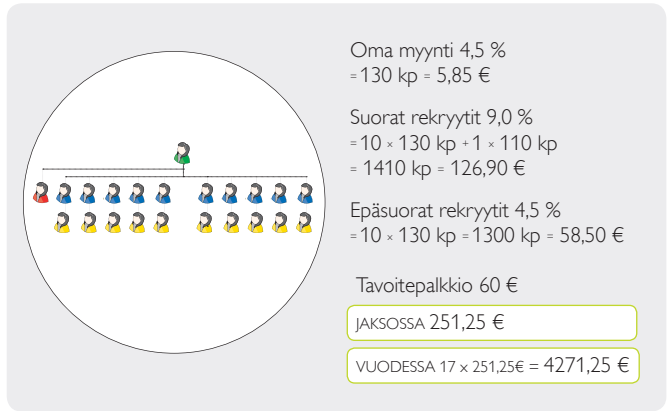
Ylene Senior Tiiminvetäjäksi

Kun Tiiminvetäjän ryhmän myynti on 2500 kampanjapistettä ja seuraavalla myyntijaksolla 2000 kampanjapistettä, hän ylenee Senior Tiiminvetäjäksi. Nyt hän saa työvälineekseen tuoteboksin, joka sisältää Oriflame-tuotteita.

Lisäksi hän saa tavoitepalkkiona 60 euroa jokaisella jaksolla, jolla hänen ryhmänsä myynti on yli 2500 kampanjapistettä ja hän tuo mukaan yhden uuden (vähintään 110 kampanjapisteen) ensitilaajan.

ESIMERKKI 3, SENIOR TIIMINVETÄJÄ

Oman ryhmän myynti 2.840 kp.



Rakenna itse oma tulevaisuutesi

Tiiminvetäjän ja Senior Tiiminvetäjän provisioita maksetaan niin pitkään kuin ryhmä on olemassa. Tiiminvetäjänä pysyminen edellyttää ryhmältä 825 kampanjapisteen myyntiä kerran 3 jakson aikana. Lisäksi Tiiminvetäjällä tulee olla vähintään viisi suoraa aktiivista rekryyttiä koko ajan. Senior Tiiminvetäjänä pysyminen edellyttää ryhmältä 2000 kampanjapisteen myyntiä kerran 3 jakson aikana.

Tiiminvetäjämme on löytänyt itsessään asuvan yrittäjän. Hän haluaa enemmän. Hän on oppinut suunnittelemaan toimintaansa ja asettamaan pieniä tavoitteita myös muille. On aika siirtyä uralla eteenpäin... Oriflamen Myyntipäälliköksi.

